
Verdien av ElBits-samarbeidet for nettbransjen og samfunnet

Oppsummering av funn fra verdiskapingsrapport

Presentasjon mars 2026

Innhold

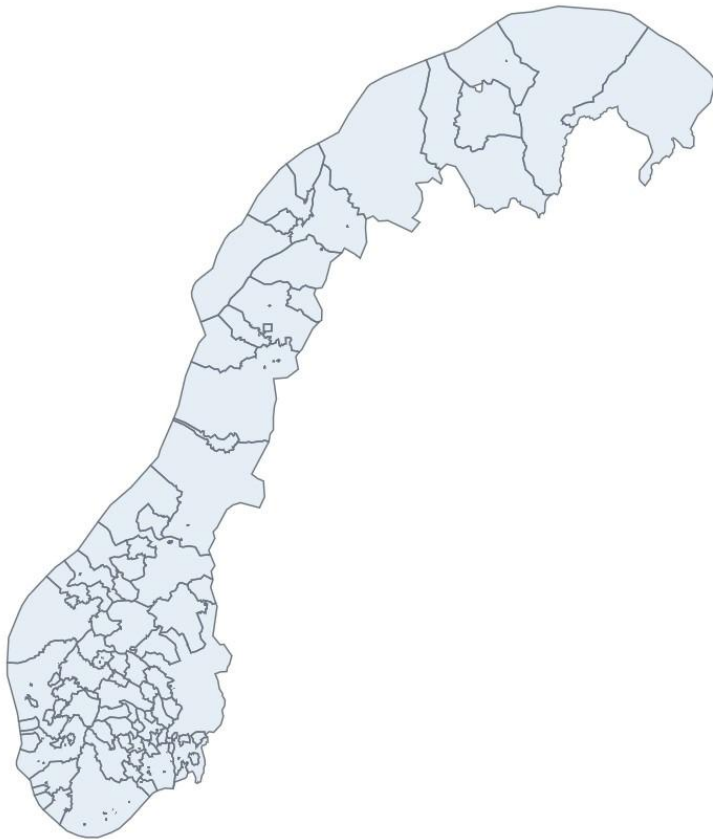
- 1 Bakgrunn
- 2 ElBits' strategi
- 3 Verdiskaping hittil
- 4 Gevinstpotensialet fremover
- 5 Barrierer mot å realisere gevinstpotensialet



Bakgrunn: Digitale løsninger gir nye muligheter til å dekke nettbehov. Reguleringen har ikke gitt tilstrekkelige insentiver til å digitalisere på en optimal måte for kraftsystemet som helhet

Nettkonsesjoner i Norge:

76 distribusjonsnettselskap



Bakgrunn for felles tiltak for optimal digitalisering

- Rundt 80 nettselskap har som oppgave å knytte til kunder og drifte nettet
 - Oppgavene er hovedsakelig blitt løst det enkelte selskap innenfor deres område
 - Informasjon og informasjonsutveksling kan bidra til å dekke nettbehov effektivt
 - Reguleringen av nettselskap gir insentiver til effektiv bruk av digitale løsninger
- Men ikke til å digitalisere på en måte som er optimal for systemet som helhet
 - Det nasjonale perspektivet: Effektiv datautveksling er et felles gode

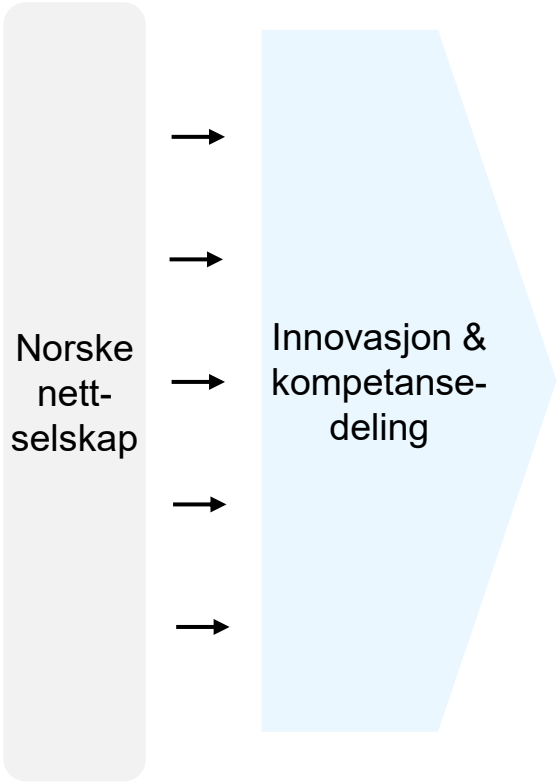
Innhold

- 1 Bakgrunn
- 2 **ElBits' strategi**
- 3 Verdiskaping hittil
- 4 Gevinstpotensialet fremover
- 5 Barrierer mot å realisere gevinstpotensialet

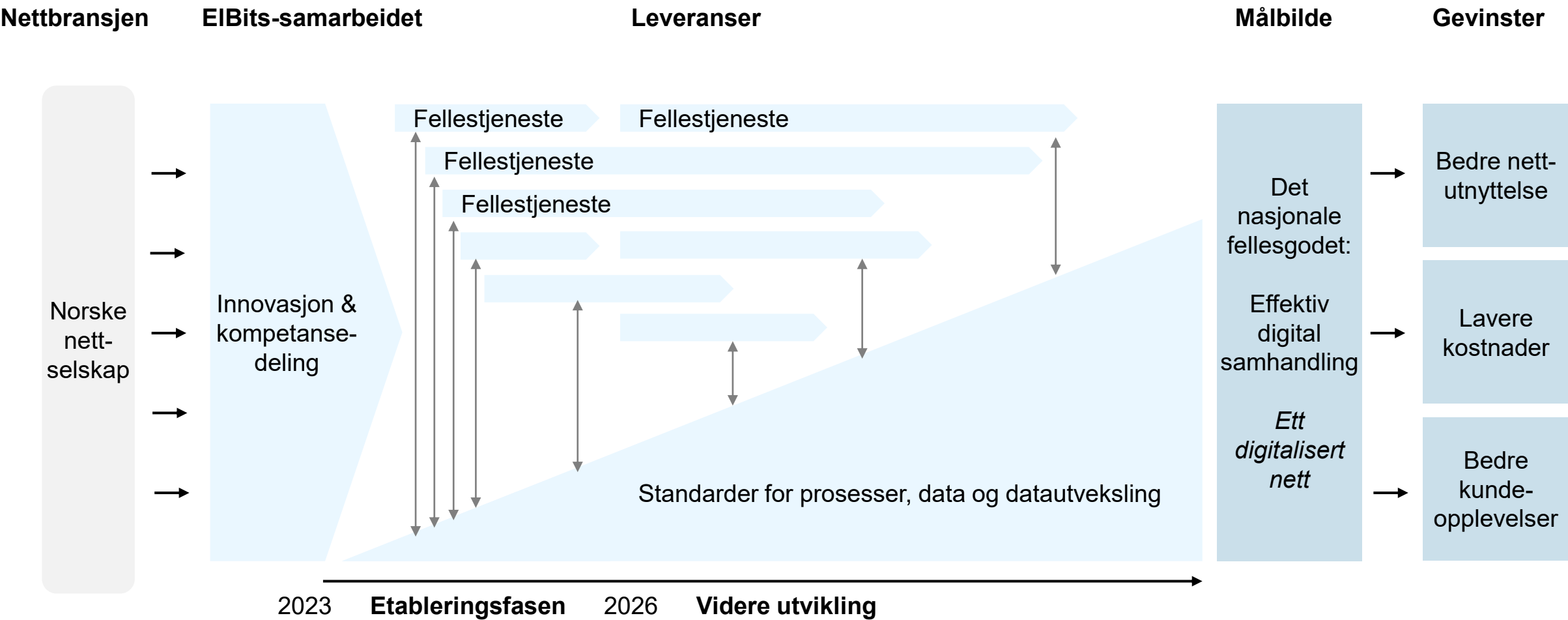


Gjennom EIBits har norske nettselskap gått sammen om én organisasjon som kan investere og innovere mot det fellesgodet effektiv digital samhandling er

Nettbransjen **EIBits-samarbeidet**



Strategi: Hovedmålet om Ett digitalisert nett deles opp i avgrensede standardiseringsmål, som støttes opp av fellestjenester som gir gevinster underveis

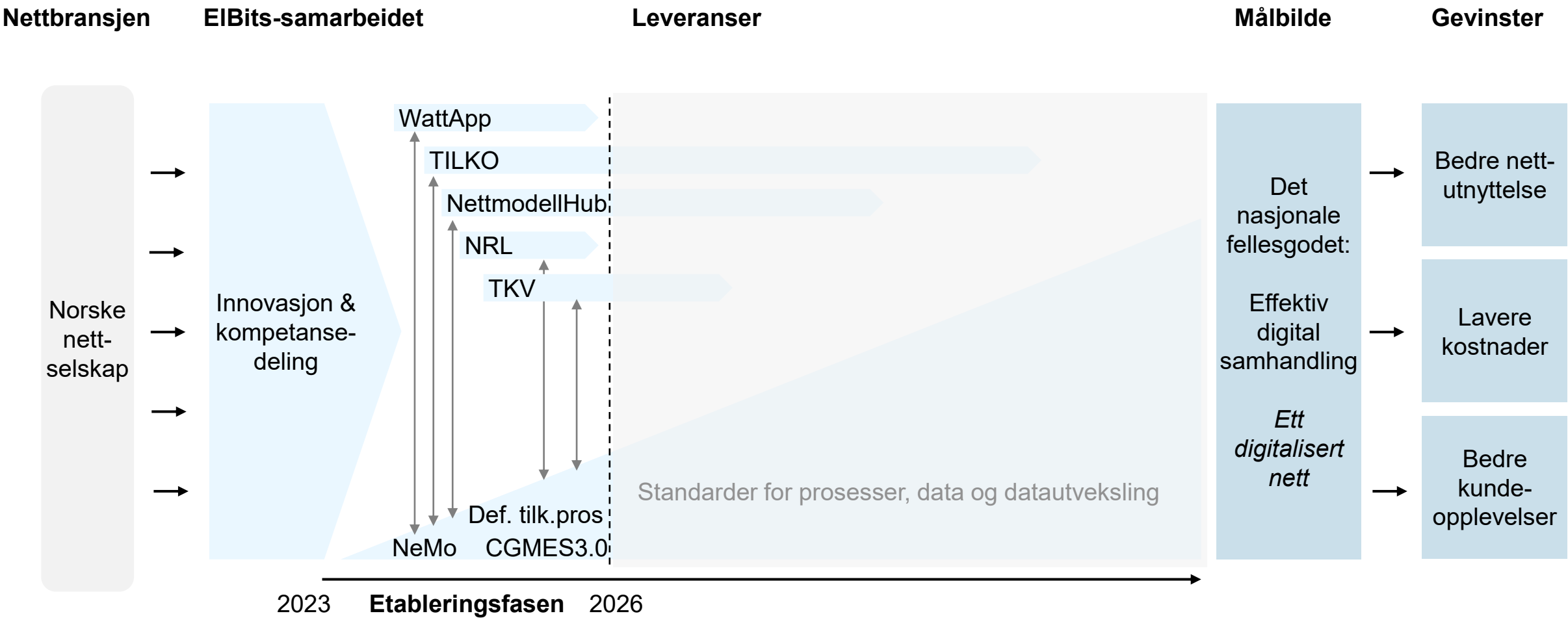


Innhold

- 1 Bakgrunn
- 2 ElBits' strategi
- 3 Verdiskaping hittil
- 4 Gevinstpotensialet fremover
- 5 Barrierer mot å realisere gevinstpotensialet



Verdiskaping hittil: EIBits-samarbeidet har levert flere fellestjenester og standarder for data, prosesser og datautveksling i perioden 2023-2026

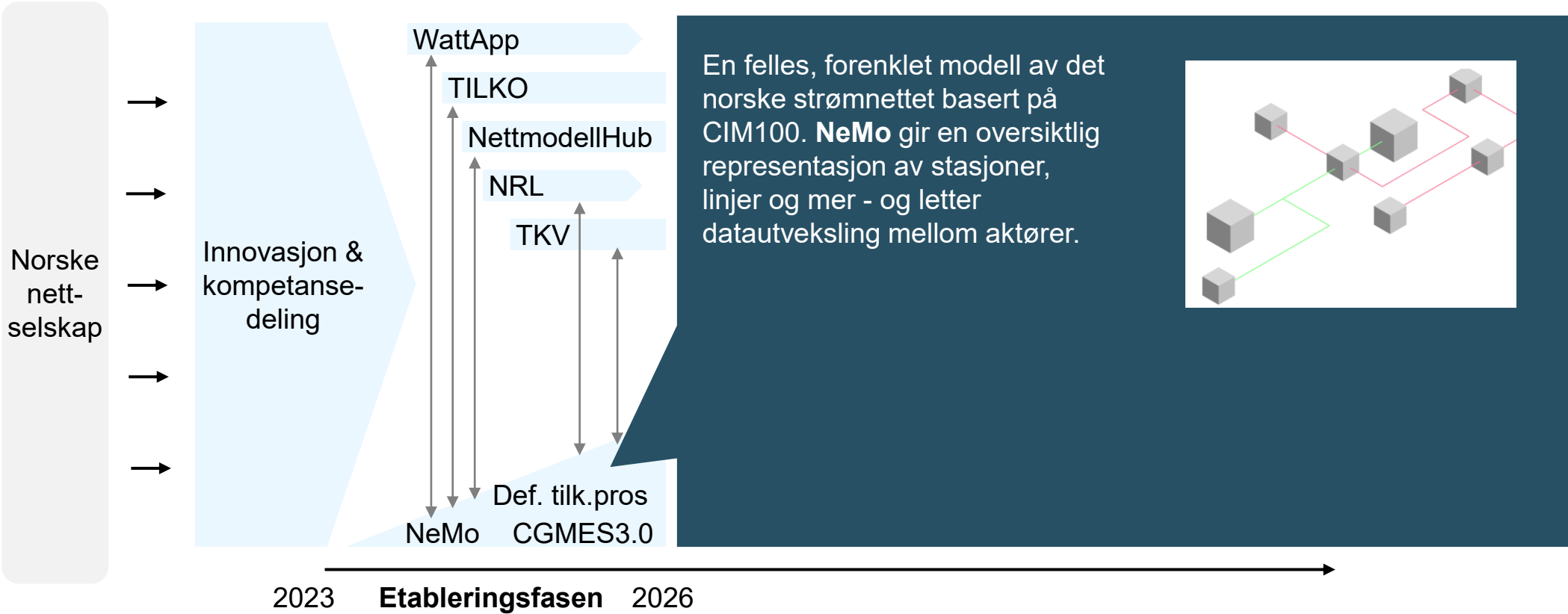


NeMo inneholder nettelementer i regionalt distribusjonsnett og transmisjonsnett. Dette brukes direkte i NVEs PlanNett, og i EIBits-tjenestene WattApp og TILKO

Nettbransjen

EIBits-samarbeidet

NeMo:

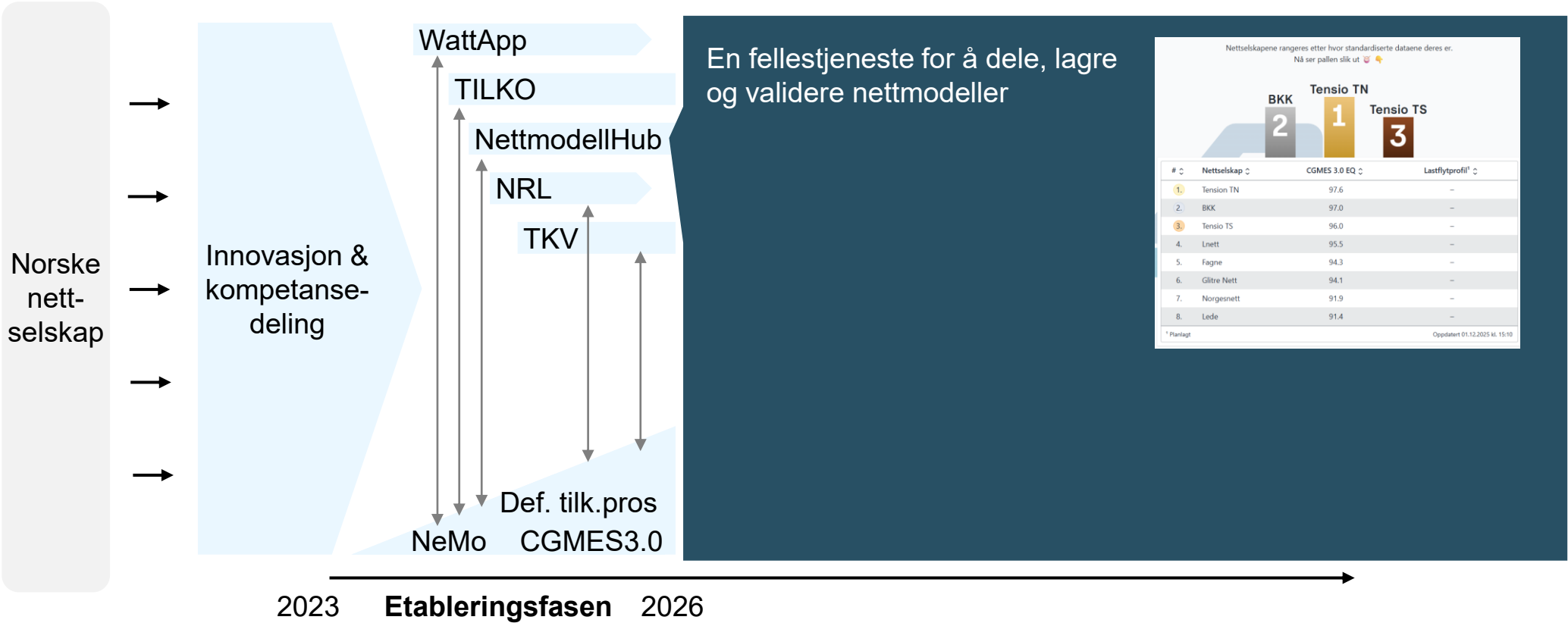


Nettmodell Hub danner grunnlaget for mer standardisert nettmodell på lavere nivå (CGMES3.0). Hittil har syv nettselskap brukt NettmodellHub og fått mer standardisert data

Nettbransjen

EIBits-samarbeidet

Nettmodell Hub:

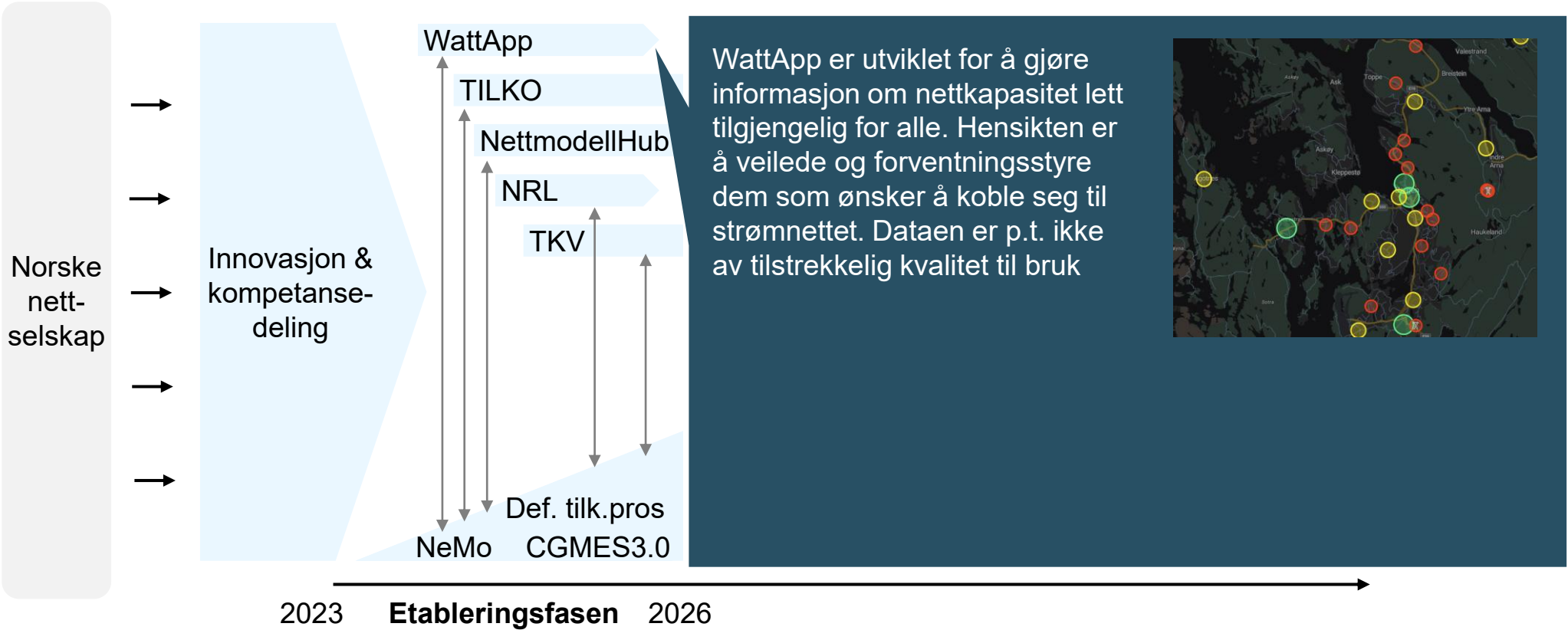


WattApp er en plattform som skal synliggjøre tilgjengelig nettkapasitet i Norge. WattApp gir i dag et ufullstendig bilde av tilgjengelig nettkapasitet, men gjør at nettselskap oppfyller krav

Nettbransjen

EIBits-samarbeidet

WattApp:

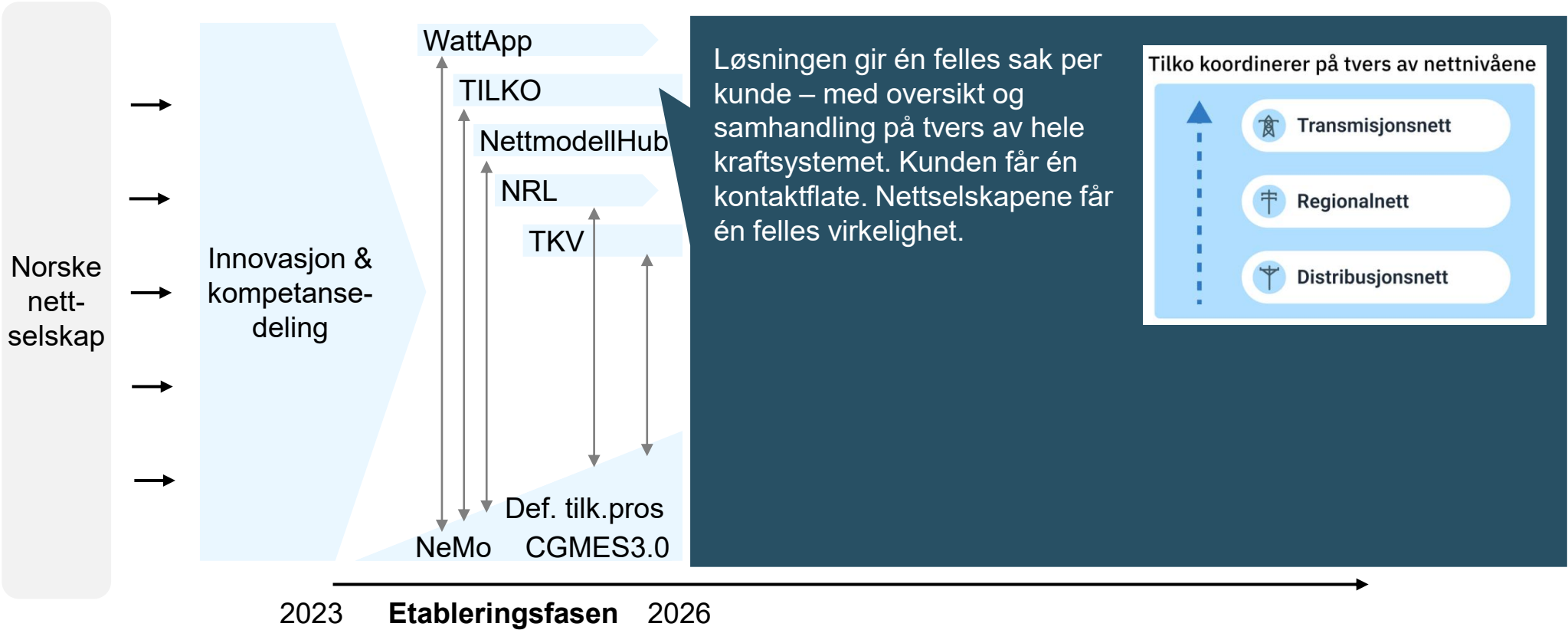


TILKO er en fellestjeneste for behandling av tilknytningssaker på over 1 MW, som sikrer felles krav til søknader for alle kunder, deling av data mellom nettområder og parallelle vurderinger

Nettbransjen

EIBits-samarbeidet

TILKO:

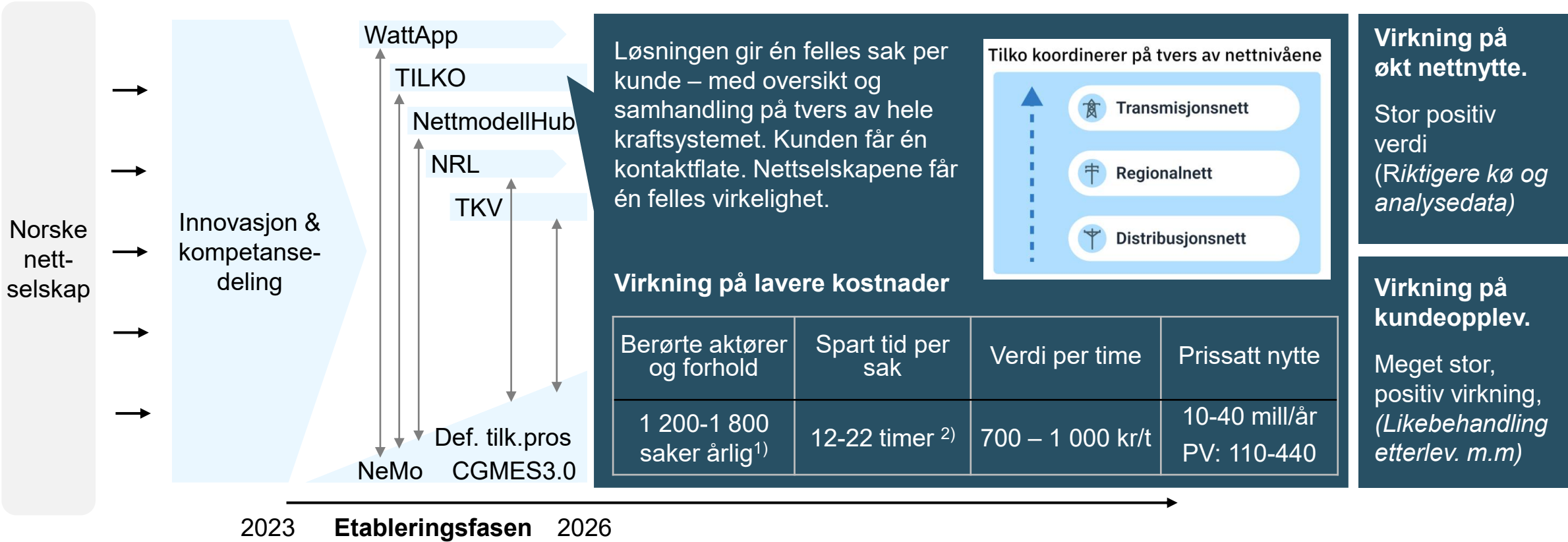


TILKO er en fellestjeneste for behandling av tilknytningssaker på over 1 MW, som sikrer felles krav til søknader for alle kunder, deling av data mellom nettområder og parallelle vurderinger

Nettbransjen

EIBits-samarbeidet

TILKO:



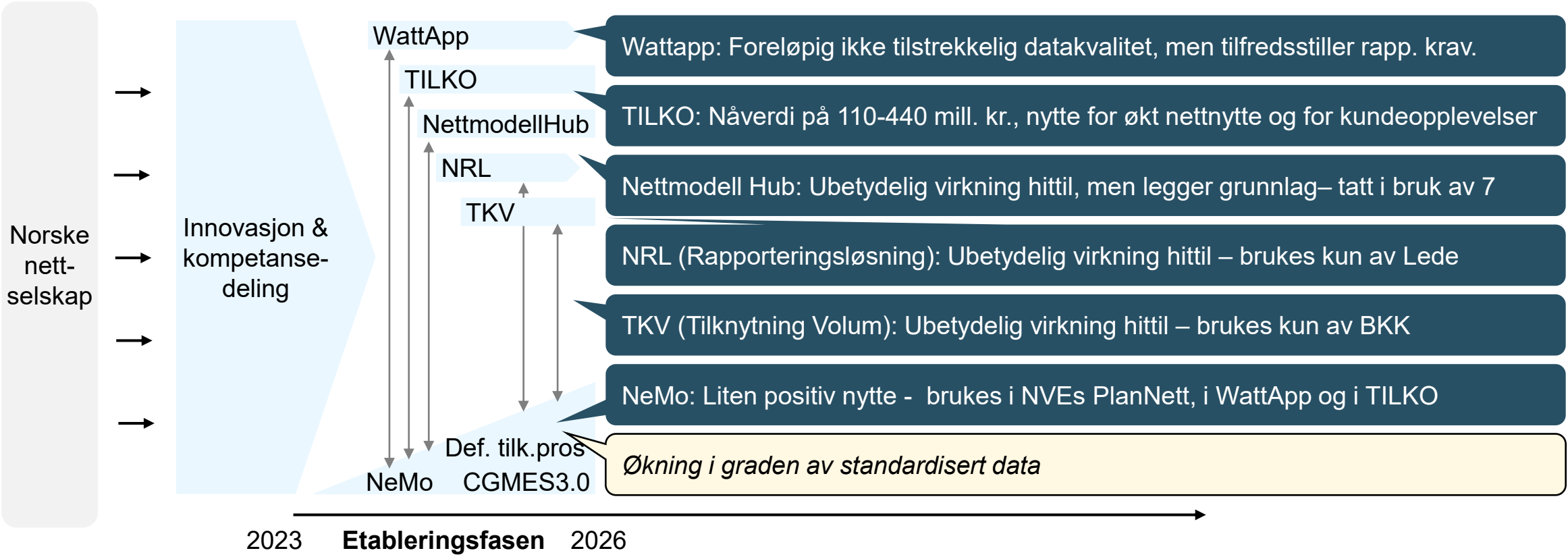
1) Tallene er basert på ekstrapolering fra erfaringstall på antall søknader over 1 MW vi har fått gjennom intervjuer med nettselskap. Vi har også sett hen til tall fra Tilko-portalen, men ikke kunnet bruke disse alene, ettersom Tilko ennå ikke har blitt brukt i landet som helhet i ett helt år, 2) Spart tid for alle involverte aktører i snitt, dvs. summen av spart tid for distribusjons-, regional- og sentralnettselskap og nettkunde. Spart tid varierer stort mellom ulike saker. I de enkleste sakene, der alternativene ville vært effektive prosesser i nettselskapene, er besparelsen begrenset. I større saker og saker som uten Tilko ville lidd under dårlig koordinering, kan besparelsen være vesentlig større.

EIBits har lykket med å teste flere tjenester i etableringsfasen, med å at flere tjenester er blitt tatt i bruk og med å bidra til en økning i graden av standardisert data i nettselskapene

Nettbransjen

EIBits-samarbeidet

Leveranser

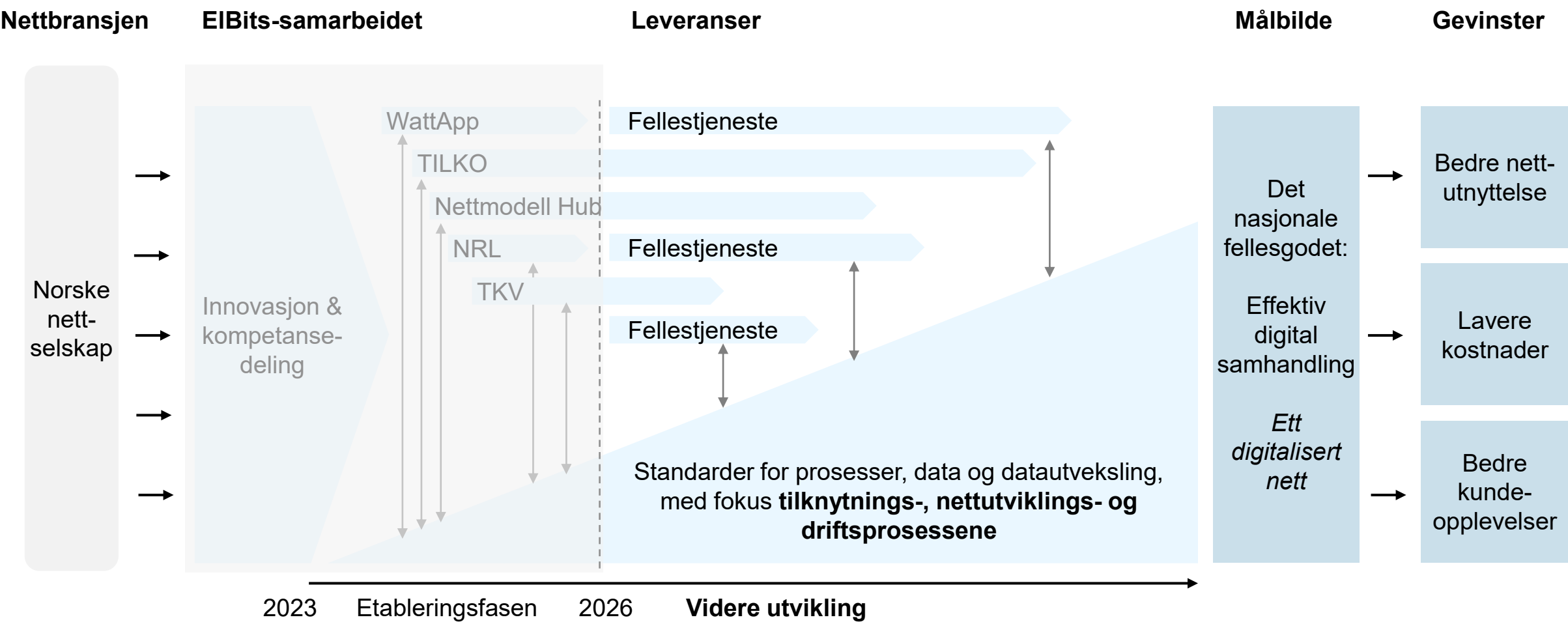


Innhold

- 1 Bakgrunn
- 2 ElBits' strategi
- 3 Verdiskaping hittil
- 4 Gevinstpotensialet fremover**
- 5 Barrierer mot å realisere gevinstpotensialet



Fremover vurderer vi gevinstpotensialet som verdiskapingen av å oppnå målbildet om effektiv digital samhandling, og dermed økt nettnytte, lavere kostnader og bedre kundeopplevelser



Gevinstpotensialet beregnes ved å multiplisere størrelsen på forholdet som berøres, gevinstpotensialet fra digitalisering samlet og hvor stor del av dette som er avh. av EIBits

Hvordan EIBits kan gi gevinster	Størrelsen på det berørte forholdet	×	Gevinstpotensial fra digitalisering og standardisering	×	Andel av potensial som avhenger av EIBits eller lignende	=	Gevinstpotensial (krever investeringer i nettselskap)
---------------------------------	-------------------------------------	---	--	---	--	---	--

Bedre nett-
utnyttelse

Lavere
kostnader

Bedre kunde-
opplevelser

Effektiv digital samhandling kan bidra til å frigjøre 500 – 2 500 MW kapasitet i eksisterende og fremtidig nett, til en årlig verdi på minst 500 til 2 300 millioner kroner

Hvordan EIBits kan gi gevinster	Størrelsen på det berørte forholdet	×	Gevinstpotensial fra digitalisering og standardisering	×	Andel av potensial som avhenger av EIBits eller lignende	=	Gevinstpotensial (krever investeringer i nettselskap)
Bedre nett-utnyttelse • Info til å hensynta nærliggende nett • Økt datakvalitet • Bedre innsikt i behov Lavere kostnader Bedre kunde-opplevelser	23,5 mrd. kr/ år		20-30%		10%-33%		500-2 300 mill. kr. årlig i verdi, gitt kostnadsprising (tilgjengeliggjøre 500-2 500 MW)

Vi estimerer at standardiserte data og mer effektiv datautveksling kan bidra til en årlig besparelse i driftskostnader i nettselskapene på 400 til 1 300 mill. kr.

Hvordan EIBits kan gi gevinster	Størrelsen på det berørte forholdet	×	Gevinstpotensial fra digitalisering og standardisering	×	Andel av potensial som avhenger av EIBits eller lignende	=	Gevinstpotensial (krever investeringer i nettselskap)
Bedre nett-utnyttelse • Info til å hensynta nærliggende nett • Økt datakvalitet • Bedre innsikt i behov	23,5 mrd. kr/ år		20-30%		10%-33%		500-2 300 mill. kr. årlig i verdi, gitt kostnadsprising (tilgjengeliggjøre 500-2 500 MW)
Lavere kostnader • Effektive prosesser mellom aktører • Effektive lev.mkd. • Riktigere regulering	13 mrd. kr/ år		10-30%		33%		400-1 300 mill. kr. årlig (ikke inkludert besparelse for kunder)
Bedre kunde-opplevelser							

EIBits' potensial for bidrag til forbedret kundeopplevelse vurderes kvalitativt som meget stort, ettersom det kan forbedre noe som er veldig viktig for veldig mange kunder

Hvordan EIBits kan gi gevinster	Størrelsen på det berørte forholdet	×	Gevinstpotensial fra digitalisering og standardisering	×	Andel av potensial som avhenger av EIBits eller lignende	=	Gevinstpotensial (krever investeringer i nettselskap)
Bedre nett-utnyttelse • Info til å hensynta nærliggende nett • Økt datakvalitet • Bedre innsikt i behov	23,5 mrd. kr/ år		20-30%		10%-33%		500-2 300 mill. kr. årlig i verdi, gitt kostnadsprising (tilgjengeliggjøre 500-2 500 MW)
Lavere kostnader • Effektive prosesser mellom aktører • Effektive lev.mkd. • Riktigere regulering	13 mrd. kr/ år		10-30%		33%		400-1 300 mill. kr. årlig (ikke inkludert besparelse for kunder)
Bedre kunde-opplevelser • Proffe og bruker-vennlige opplevelser • Sporbarhet i prosess • Likebehandling	Alle nettkunder		Stor betydning		Høy		Meget stor positiv verdi

Oppsummert: Gevinstpotensialet fra EIBits-samarbeidet er verdsatt til mellom 900 og 3 600 mill. kr. årlig, samt meget stor positiv nytte i form av bedre kundeopplevelser

Hvordan EIBits kan gi gevinster	Størrelsen på det berørte forholdet	×	Gevinstpotensial fra digitalisering og standardisering	×	Andel av potensial som avhenger av EIBits eller lignende	=	Gevinstpotensial (krever investeringer i nettselskap)
Bedre nett-utnyttelse	23,5 mrd. kr/ år		20-30%		10%-33%		500-2 300 mill. kr. årlig i verdi, gitt kostnadsprising (tilgjengeliggjøre 500-2 500 MW)
Lavere kostnader	13 mrd. kr/ år		10-30%		33%		400-1 300 mill. kr. årlig (ikke inkludert besparelse for kunder)
Bedre kunde-opplevelser	Alle nettkunder		Stor betydning		Høy		Meget stor positiv verdi

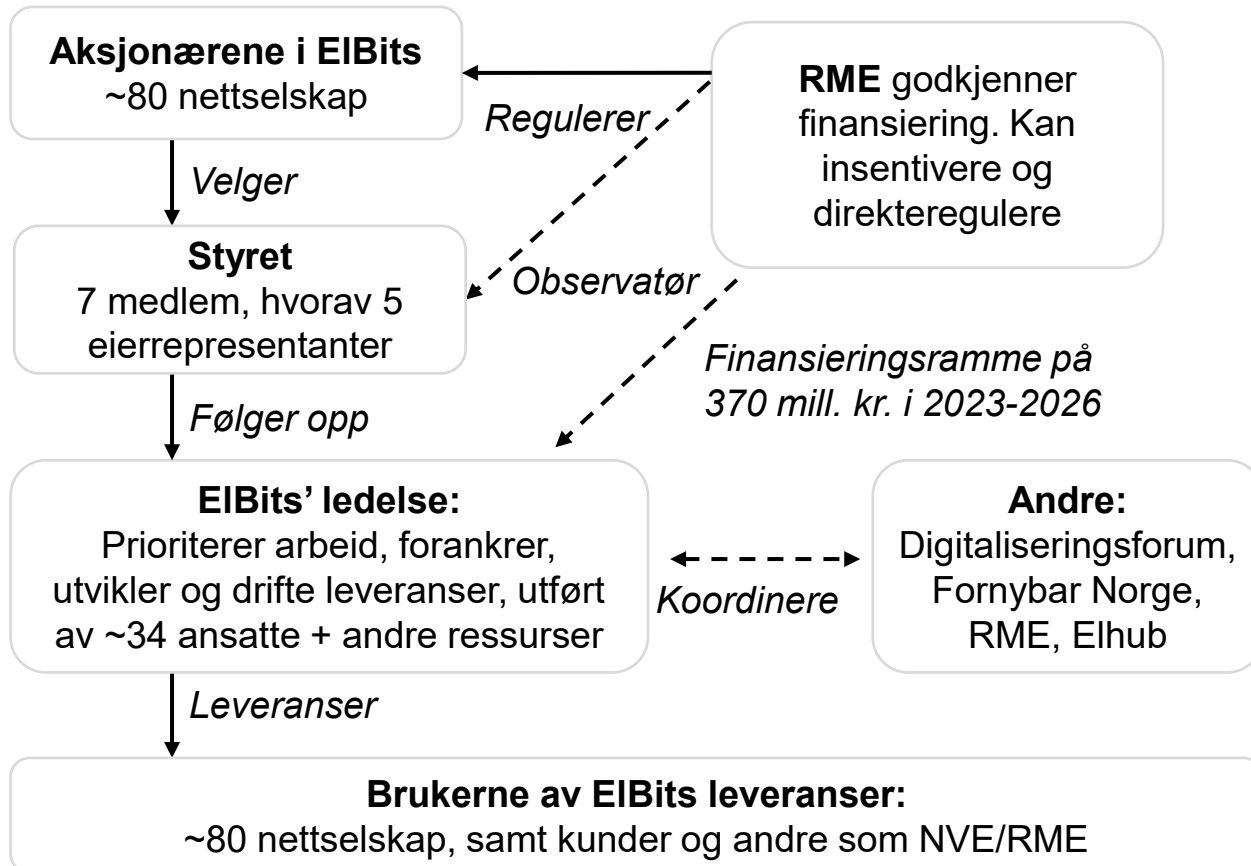
Innhold

- 1 Bakgrunn
- 2 ElBits' strategi
- 3 Verdiskaping hittil
- 4 Gevinstpotensialet fremover
- 5 Barrierer mot å realisere gevinstpotensialet**



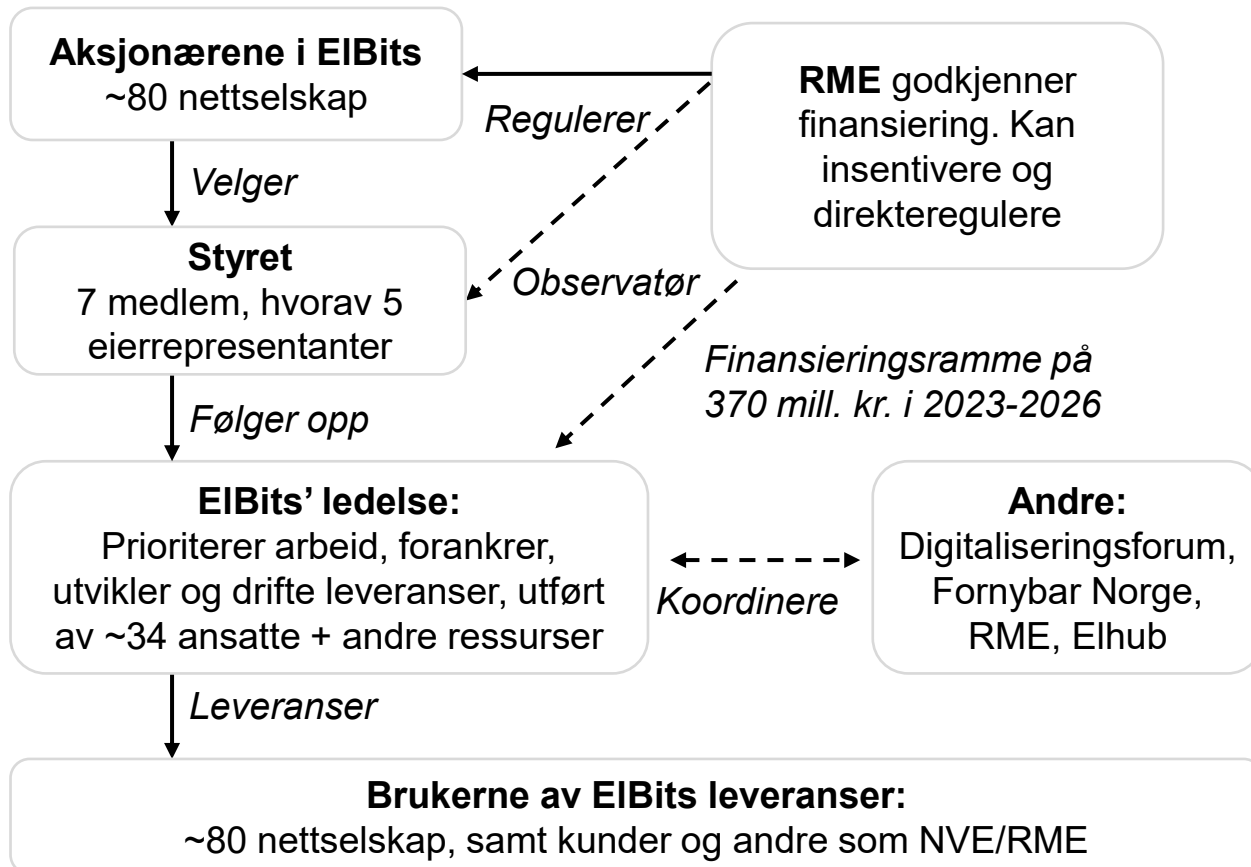
Flere organisasjoner må enes, bidra og lykkes om EIBits'- samarbeidet skal realisere gevinstpotensialet

Dagens styringsmodell for EIBits



På grunnlag av intervjuer med EIBits, aksjonærer, myndigheter og brukere, har vi identifisert tre viktige barrierer som kan stå i veien for at EIBits skal realisere sitt fulle gevinstpotensial

Dagens styringsmodell for EIBits



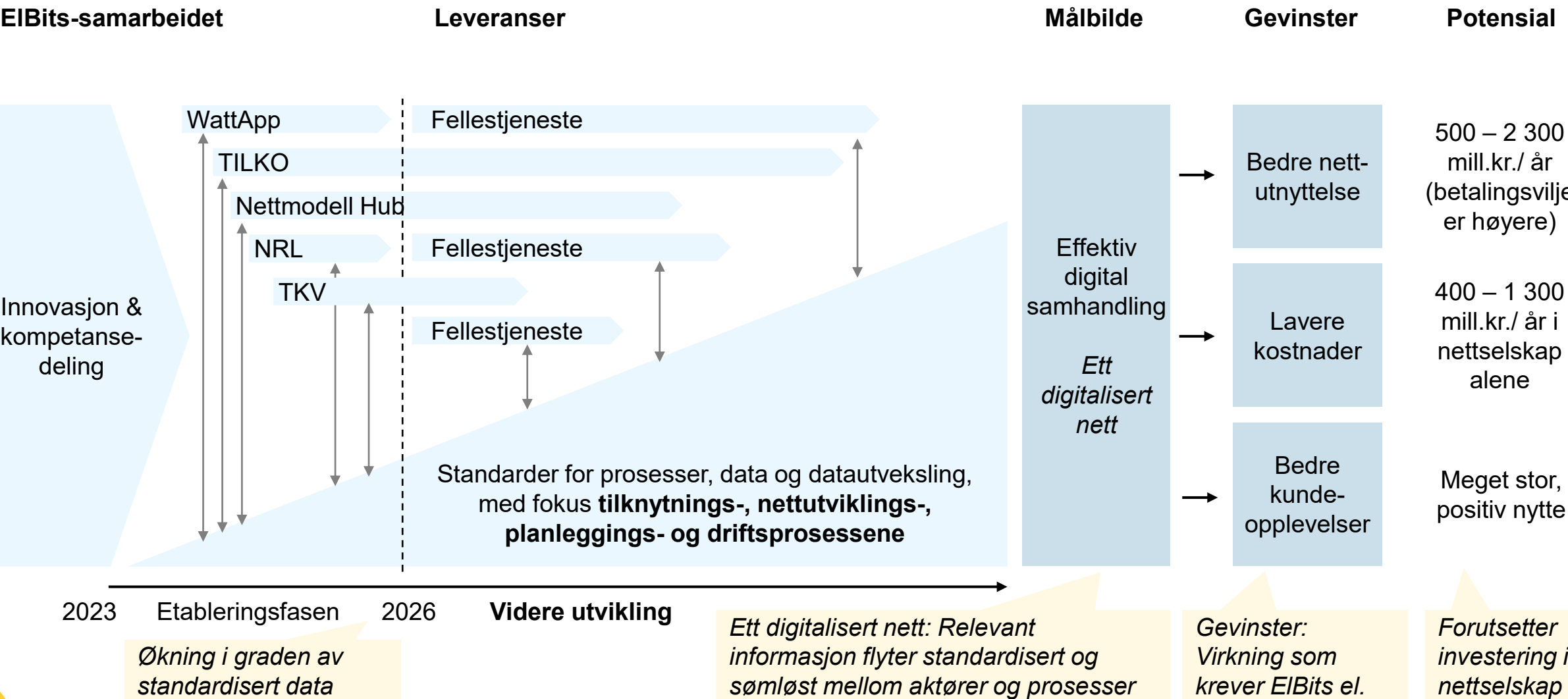
Mulige, barrierer mot gevinstrealisering

Ulike interesser og svak eierstyring

Utilstrekkelig finansiering: Ikke grunnlag for brukerfinansiering av offentlige goder fra 2027

Gjennomføringskraft i EIBits og nettselskapene
Motvilje mot å ta i bruk løsninger fra andre
«vår løsning er bedre naboens»

Oppsummert: EIBits-samarbeidet har levert verdi allerede, og bidratt til mer standardisert data i nettbransjen. Fremover kan samarbeidet realisere store gevinster



Hva er verdien av ElBits?

Tilgjengeliggjøring av mer nett, til en lavere kostnad og med bedre kundeopplevelser



THEMA
CONSULTING GROUP